

Warszawa, dnia 18 czerwca 2021 r.

**OŚWIADCZENIE ZARZĄDU STOPKLATKA S.A.
W SPRAWIE SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ORAZ SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI**

Wedle najlepszej wiedzy Zarządu Stopklatka S.A. roczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Stopklatka S.A. oraz jej wynik finansowy. Ponadto Zarząd Stopklatka S.A. oświadcza, że sprawozdanie z działalności zawiera prawdziwy obraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Zarząd Stopklatka S.A.:

Bogusław Kisielewski
Prezes Zarządu

Małgorzata Parczewska-Pałka
Członek Zarządu

Berk Uziyel
Członek Zarządu

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie
ksiąg rachunkowych:

Dominika Talaga-Spławska
Główna Księgowa

**III. SPRAWOZDANIE FINANSOWE STOPKLATKA S.A.
ZA ROK OBROTOWY 2020, SPORZĄDZONE ZGODNIE
Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI SPRAWOZDAWCZOŚCI
FINANSOWEJ ZATWIERDZONYMI PRZEZ UNIĘ EUROPEJSKĄ**

**ZATWIERDZENIE ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA 2020 ROK
SPORZĄDZONEGO ZGODNIE Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI
SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ ZATWIERDZONYMI PRZEZ
UNIĘ EUROPEJSKĄ**

W dniu 18 czerwca 2021 r. Zarząd Stopklatka S.A. zatwierdził sprawozdanie finansowe Stopklatka S.A., sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską, na które składają się:

Sprawozdanie z całkowitych dochodów

za okres od dnia 1 stycznia 2020 r. do dnia 31 grudnia 2020 r., wykazujące całkowite dochody ogółem za okres w wysokości: 1 326 tys. zł.

Sprawozdanie z sytuacji finansowej

na dzień 31 grudnia 2020 r., wykazujące po stronie aktywów i pasywów sumę: 20 838 tys. zł.

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych

za okres od dnia 1 stycznia 2020 r. do dnia 31 grudnia 2020 r., wykazujące zwiększenie środków pieniężnych netto o kwotę: 225 tys. zł.

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

za okres od dnia 1 stycznia 2020 r. do dnia 31 grudnia 2020 r., wykazujące zwiększenie stanu kapitału własnego o kwotę: 1 326 tys. zł.

Noty do sprawozdania finansowego

Zarząd Stopklatka S.A.:

Bogusław Kisielewski
Prezes Zarządu

Małgorzata Parczewska-Pałka
Członek Zarządu

Berk Uziyel
Członek Zarządu

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie
ksiąg rachunkowych:

Dominika Talaga-Spławska
Główna Księgowa

Warszawa, dn. 18 czerwca 2021 r.

**SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2020 R.
DO 31 GRUDNIA 2020 R.**

	<i>Nota</i>	<i>12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Działalność kontynuowana			
Przychody z umów z klientami	18	31 781	30 031
Koszty operacyjne	19	(29 956)	(29 406)
Pozostałe przychody operacyjne	20	52	35
Pozostałe koszty operacyjne	20	(177)	(185)
Zysk na działalności operacyjnej		1 700	475
Koszty finansowe	21	(374)	(447)
Zysk przed opodatkowaniem (brutto)		1 326	28
Zysk netto		1 326	28
Całkowite dochody ogółem		1 326	28

SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ SPORZĄDZONE NA DZIEŃ 31 GRUDNIA 2020 R.

	<i>Nota</i>	<i>Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
AKTYWA			
Aktywa trwale			
Rzeczowe aktywa trwale	26	235	303
Aktywa programowe długoterminowe	24	11 445	10 025
Pozostałe wartości niematerialne	25	3 864	5 216
Razem aktywa trwale		15 544	15 544
Aktywa programowe krótkoterminowe	24	1 137	1 175
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	27	3 912	4 062
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	28	245	20
Razem aktywa obrotowe		5 294	5 257
SUMA AKTYWÓW		20 838	20 801
PASYWA			
Kapitał własny przypadający na właścicieli jednostki dominującej			
Kapitał zakładowy	29	11 171	11 171
Nadwyżka z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		12 284	12 284
Pozostałe kapitały		90	90
Zyski zatrzymane/(Niepokryte straty)		(17 583)	(18 909)
Razem kapitał własny		5 962	4 636
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu koncesji	30	1 803	3 467
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	31	542	-
Rezerwy	33	4	20
Razem zobowiązania długoterminowe		2 349	3 487
Zobowiązania krótkoterminowe			
Kredyty i pożyczki otrzymane	32	2 862	4 320
Zobowiązania z tytułu koncesji	30	1 664	1 533
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	31	7 936	6 776
Rezerwy	33	65	45
Zobowiązania z tytułu umów z klientami		-	4
Razem zobowiązania krótkoterminowe		12 527	12 678
SUMA PASYWÓW		20 838	20 801

SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2020 R. DO 31 GRUDNIA 2020 R.

	<i>Nota</i>	<i>12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Przeplwy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk netto		1 326	28
Korekty o pozycje:			
Amortyzacja	19	12 053	11 869
Odsetki i dywidendy, netto		318	447
Nabycie aktywów programowych	24	(11 007)	(9 143)
Zmiana stanu należności		150	(221)
Zmiana stanu zobowiązań		695	(59)
Zmiana stanu rezerw		(4)	19
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu umów z klientami		4	-
Przeplwy pieniężne netto z działalności operacyjnej		3 535	2 940
Przeplwy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		(1 748)	(1 695)
Przeplwy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(1 748)	(1 695)
Przeplwy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Splata pożyczek/kredytów		(1 485)	(1 264)
Odsetki zapłacone		(77)	(131)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(1 562)	(1 395)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		225	(150)
Środki pieniężne na początek okresu		20	170
Środki pieniężne na koniec okresu		245	20

SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2020 R. DO 31 GRUDNIA 2020 R.

	<i>Liczba akcji</i>	<i>Kapitał zakładowy (w tys. zł)</i>	<i>Nadwyżka z emisji akcji powyżej wartości nominalnej (w tys. zł)</i>	<i>Pozostałe kapitały (w tys. zł)</i>	<i>Niepokryte straty (w tys. zł)</i>	<i>Razem kapitał własny (w tys. zł)</i>
Stan na 1 stycznia 2020 r.	11 171 260	11 171	12 284	90	(18 909)	4 636
Stan na 1 stycznia 2020 r.	11 171 260	11 171	12 284	90	(18 909)	4 636
Zysk netto okresu	-	-	-	-	1 326	1 326
Stan na 31 grudnia 2020 r.	11 171 260	11 171	12 284	90	(17 583)	5 962

	<i>Liczba akcji</i>	<i>Kapitał podstawowy (w tys. zł)</i>	<i>Nadwyżka z emisji akcji powyżej wartości nominalnej (w tys. zł)</i>	<i>Pozostałe kapitały(w tys. zł)</i>	<i>Niepokryte straty (w tys. zł)</i>	<i>Razem kapitał własny (w tys. zł)</i>
Stan na 1 stycznia 2019 r.	11 171 260	11 171	12 284	90	(18 937)	4 608
Strata netto okresu	-	-	-	-	28	28
Stan na 31 grudnia 2019 r.	11 171 260	11 171	12 284	90	(18 909)	4 636

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO SPORZĄDZONEGO NA DZIEŃ 31 GRUDNIA 2020 R.

Nota 1. Informacje o Spółce

Spółka powstała w wyniku przekształcenia Stopklatka Sp. z o.o. zgodnie z uchwałą Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników z dnia 2 lutego 2009 r. sporządzoną w formie aktu notarialnego, Repertorium nr 660/2009 w Kancelarii Notarialnej Dariusza Wierchuckiego w Warszawie.

30 czerwca 2009 r. postanowieniem Sądu Rejonowego Szczecin - Centrum w Szczecinie, XIII Wydział Gospodarczy, Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego – Rejestr Przedsiębiorców pod numerem KRS 0000332145.

Czas trwania Spółki zgodnie ze Statutem jest nieograniczony.

Z dniem 29 lutego 2020 r. akcje Stopklatka S.A. zostały wycofane z obrotu na rynku NewConnect, natomiast 6 marca 2020 r. akcje Spółki zostały wyrejestrowane z depozytu papierów wartościowych, utraciła ona tym samym status spółki publicznej.

W okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2020 r. Kino Polska TV S.A. („Kino Polska”) zawarła umowy sprzedaży akcji Stopklatka S.A. (22 czerwca 2020 r., 29 czerwca 2020 r., 7 lipca 2020 r., 13 lipca 2020 r., 5 sierpnia 2020 r., 10 listopada 2020 r., 17 listopada 2020 r., 1 grudnia 2020 r. i 8 grudnia 2020 r.), na podstawie których nabyła od ówczesnych akcjonariuszy Spółki łącznie 23 417 jej akcji za łączną kwotę 163 919,00 zł. Na dzień 31 grudnia 2020 r. Kino Polska posiadała zatem łącznie 11 152 562 akcje Spółki, stanowiące 99,83% jej kapitału zakładowego.

17 listopada 2020 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Stopklatka S.A., na podstawie art. 418 §1 kodeksu spółek handlowych, podjęło uchwałę w sprawie przymusowego wykupu akcji należących do mniejszościowych akcjonariuszy Spółki. Zgodnie z przedmiotową uchwałą, wszystkie akcje podlegające przymusowemu wykupowi nabyła Kino Polska. Wybrany biegły ustalił cenę jednej akcji Spółki, podlegającej przymusowemu wykupowi, na kwotę 6,18 zł.

Siedzibą Stopklatka S.A. jest Warszawa (02-801), ul. Puławska 435a. Dla celów rozliczeń z tytułu podatków, Spółce nadano numer NIP 8512664658, a dla celów statystycznych jednostka otrzymała numer REGON 811994790.

Spółka prowadzi działalność operacyjną na terytorium Polski, żadne istotne aktywa trwałe Spółki nie są zlokalizowane poza terytorium Polski. Głównym przedmiotem działalności Spółki w okresie objętym niniejszym rocznym sprawozdaniem finansowym była działalność telewizyjna – emisja kanału

telewizyjnego Stopklatka (wcześniej Stopklatka TV), którego premiera miała miejsce w dniu 15 marca 2014 r.

Zarząd Stopklatka S.A.

Bogusław Kisielewski – Prezes Zarządu

Małgorzata Parczewska-Pałka – Członek Zarządu

Berk Uziyel – Członek Zarządu

Prokurenci Stopklatka S.A.

Dominika Talaga-Spławska

Rada Nadzorcza Stopklatka S.A.:

Loni Farhi - Przewodniczący Rady Nadzorczej - Przewodniczący Rady Nadzorczej

Piotr Orłowski – Członek Rady Nadzorczej

Marcin Kowalski – Członek Rady Nadzorczej (do 20 października 2020 r.)

Katarzyna Woźnicka – Członek Rady Nadzorczej

Alber Uziyel – Członek Rady Nadzorczej

Wiktor Dega – Członek Rady Nadzorczej

Niniejsze roczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w dniu 18 czerwca 2021 r.

Nota 2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Główne zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego rocznego sprawozdania finansowego zostały przedstawione poniżej. Zasady te były stosowane we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły z wyjątkiem przyjęcia opisanych poniżej nowych i zmienionych standardów.

Podstawa sporządzenia

Sprawozdanie finansowe Spółki sporządzone zostało zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej przyjętymi do stosowania w Unii Europejskiej (MSSF).

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone według zasady kosztu historycznego i przy założeniu kontynuacji działalności.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone za okres 12 m-cy zakończony 31 grudnia 2020 r. (dane porównawcze za analogiczny okres zakończony 31 grudnia 2019 r.).

Dane finansowe (o ile nie wskazano inaczej) wykazane są w tysiącach złotych.

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga użycia pewnych znaczących szacunków księgowych. Wymaga również od Zarządu dokonywania własnych ocen w ramach stosowania przez Spółkę zasad rachunkowości. Zagadnienia, które wymagają dokonywania istotnych ocen, bądź cechują się szczególną złożonością, bądź też obszary, w przypadku których poczynione założenia i szacunki mają istotny wpływ na sprawozdanie finansowe zostały przedstawione w nocie 17 „Ważne oszacowania i osądy księgowe”.

Nowe standardy, zmiany i interpretacje przejęte przez Spółkę

Poniżej wymienione zostały zmiany standardów obowiązujące od 1 stycznia 2020 r., które nie miały istotnego wpływu na sprawozdania finansowe Spółki:

- Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych oraz MSR 8 Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów

Zmiany ujednolicają i wyjaśniają definicję „Istotny” oraz zawierają wytyczne w celu zwiększenia spójności stosowania tego konceptu w międzynarodowych standardach sprawozdawczości finansowej;

- Zmiany do MSSF 9 Instrumenty Finansowe, MSR 39 Instrumenty Finansowe oraz MSSF 7 Instrumenty Finansowe: Ujawnienie Informacji

Zmiany mają zastosowanie do wszystkich powiązań zabezpieczających, na które ma wpływ niepewność wynikająca z reformy wskaźników stóp procentowych. Zmiany wprowadzają czasowe zwolnienie ze stosowania określonych wymogów rachunkowości zabezpieczeń, w taki sposób, aby reforma wskaźników stóp procentowych nie powodowała rozwiązania rachunkowości zabezpieczeń. Kluczowe zwolnienia wynikające ze zmian dotyczą:

- wymogu, aby przepływy były „wysoce prawdopodobne”,
- komponentów ryzyka,
- oceny prospektywnej,
- retrospektywnego testu efektywności (dotyczy MSR 39),
- przeklasyfikowania rezerwy z tytułu zabezpieczenia przepływów pieniężnych.

Zmiany wymagają również, aby jednostki ujawniły inwestorom dodatkowe informacje o powiązaniach zabezpieczających, na które mają wpływ powyższe niepewności;

- Zmiany do MSSF 3 Połączenia przedsiębiorstw

Zmiany zawężają i wyjaśniają definicję przedsięwzięcia. Umożliwiają również przeprowadzenie uproszczonej oceny czy zespół aktywów i działań stanowi grupę aktywów a nie przedsięwzięcie.

Zamieszczone poniżej nowe Standardy, zmiany do Standardów i Interpretacje nie są jeszcze obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 r., i nie zostały zastosowane w sprawozdaniu finansowym. Spółka ma zamiar zastosować je dla okresów, dla których są obowiązujące po raz pierwszy.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE, które nie weszły jeszcze w życie dla okresów rocznych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2020 r.

<p>Standardy i Interpretacje <i>[MSR 8.31 (a), 8.31 (c)]</i></p>	<p>Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości <i>[MSR 8.31 (b)]</i></p>	<p>Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe <i>[MSR 8.30 (b), 8.31 (e)]</i></p>
<p>Zmiany do MSSF 4 <i>Umowy Ubezpieczeniowe</i> (obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 r. lub później)</p>	<p>Zmiany wydłużają okres czasowego zwolnienia z zastosowania MSSF 9 <i>Instrumenty Finansowe</i> o dwa lata do okresów rocznych zaczynających się 1 stycznia 2023 r. w celu ujednoczenia z pierwszym zastosowaniem MSSF 17 <i>Umowy Ubezpieczeniowe</i> który zastępuje MSSF 4 <i>Umowy Ubezpieczeniowe</i>.</p>	<p>Nie oczekuje się, aby powyższe Zmiany miały znaczący wpływ na sprawozdanie finansowe Spółki, ponieważ jednostka nie działa w branży ubezpieczeniowej.</p>
<p>Zmiany do MSSF 16 <i>Leasing Ulgi w czynszach związane z Covid-19</i> (obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 lipca 2020 r. lub później, możliwe wcześniejsze zastosowanie)</p>	<p>Zmiany pozwalają leasingobiorcom aby nie dokonywać oceny czy ulgi w czynszach związane z Covid-19 stanowią modyfikację umów leasingu. Zatem, przy spełnieniu odpowiednich warunków, leasingobiorcy którzy zastosują praktyczne rozwiązanie, ujmą otrzymane do dnia 31 czerwca 2021 r. ulgi w czynszach w zysku lub stracie w okresie kiedy ulga została przyznana. Przy braku praktycznego rozwiązania ujęcie ulgi nastąpiłoby w zysku i stracie w okresie obowiązywania umowy leasingowej/</p>	<p>Nie oczekuje się, aby powyższe Zmiany miały znaczący wpływ na sprawozdanie finansowe Spółki, ponieważ jednostka nie otrzymała ulg w czynszach związanych z Covid-19.</p>
<p>Zmiany do MSSF 9 <i>Instrumenty Finansowe</i>, MSR 39 <i>Instrumenty Finansowe</i> oraz MSSF 7 <i>Instrumenty Finansowe: Ujawnienie Informacji</i> MSSF 4 <i>Umowy Ubezpieczeniowe</i> oraz MSSF 16 <i>Leasing: Reforma wskaźnika referencyjnego stopy procentowej – Etap 2</i> (obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 r. lub później)</p>	<p>Celem zmian jest ułatwienie jednostkom dostarczenia użytkownikom sprawozdań finansowych oraz pomoc jednostkom przygotowującym sprawozdania finansowe zgodne z MSSF użytecznych informacji w sytuacji gdy w związku ze zmianą wskaźnika stopy referencyjnej następuje zmiana umownych przepływów pieniężnych lub powiązań zabezpieczających. Zmiany przewidują praktyczne rozwiązanie dla niektórych zmian umownych przepływów pieniężnych oraz zwolnienie dla pewnych wymogów rachunkowości zabezpieczeń.</p>	<p>Nie oczekuje się, aby powyższe Zmiany miały znaczący wpływ na sprawozdanie finansowe Spółki.</p>

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE na dzień 12 lutego 2021 r.

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe
<p>Sprzedaż lub Przekazanie Aktywów Pomiędzy Inwestorem a Spółką Stowarzyszoną lub Wspólnym Przedsięwzięciem (Zmiany do MSSF 10 <i>Skonsolidowane Sprawozdania Finansowe</i> oraz do MSR 28 <i>Jednostki Stowarzyszone</i>)</p> <p>(Komisja Europejska podjęła decyzję o odroczeniu zatwierdzenia tych zmian na czas nieokreślony)</p>	<p>Zmiany wyjaśniają że w przypadku transakcji dokonanej ze spółką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem zakres w jakim należy ująć związany z transakcją zysk lub stratę zależy od tego czy przekazane lub sprzedane aktywa stanowiły przedsięwzięcie:</p> <ul style="list-style-type: none"> • całość zysku lub straty jest rozpoznawana w przypadku, gdy przeniesione aktywa spełniają definicję przedsięwzięcia (niezależnie czy przedsięwzięcie ma formę jednostki zależnej czy też nie). • część zysku lub straty jest rozpoznawana w przypadku gdy transakcja dotyczy aktywów nie stanowiących przedsięwzięcia, nawet jeśli te aktywa znajdowały się w jednostce zależnej. 	<p>Spółka nie oczekuje aby Zmiany miały istotny wpływ na jej sprawozdanie finansowe ponieważ Spółka nie posiada jednostek stowarzyszonych ani wspólnych przedsięwzięć.</p>
<p>MSSF 17 <i>Umowy Ubezpieczeniowe</i></p> <p>(obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. lub później, zastosowanie prospektywne, wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone)</p> <p>Standard nie został jeszcze zatwierdzony przez UE.</p>	<p>MSSF 17, który zastępuje przejściowy standard MSSF 4 <i>Umowy Ubezpieczeniowe</i> który został wprowadzony w 2004 roku. MSSF 4 dawał jednostkom możliwość kontynuowania ujmowania umów ubezpieczeniowych według zasad rachunkowości obowiązujących w krajowych standardach, co w rezultacie oznaczało stosowanie wielu różnych rozwiązań.</p> <p>MSSF 17 rozwiązuje problem porównywalności stworzony przez MSSF 4 poprzez wymóg spójnego ujmowania wszystkich umów ubezpieczeniowych, co będzie korzystne zarówno dla inwestorów jak i ubezpieczycieli. Zobowiązania wynikające z umów będą ujmowane w wartościach bieżących, zamiast kosztu historycznego.</p>	<p>Spółka nie oczekuje, aby Standard miał znaczący wpływ na jej sprawozdanie finansowe ponieważ Spółka nie działa w branży ubezpieczeniowej.</p>
<p>Zmiany do MSSF 3 <i>Połączenia Przedsięwzięć</i>, MSR 16 <i>Rzeczowe Aktywa Trwałe</i>, MSR 37 <i>Rezerwy, Zobowiązania Warunkowe</i> oraz <i>Aktywa Warunkowe</i> oraz Zmiany do Międzynarodowych</p>	<p>Pakiet zmian zawiera trzy zmiany o wąskim zakresie do standardów:</p> <ul style="list-style-type: none"> • aktualizuje odniesienie w MSSF 3 <i>Połączenia Przedsięwzięć</i> do <i>Założeń koncepcyjnych sporządzania i prezentacji sprawozdań finansowych</i> bez zmiany 	<p>Nie oczekuje się, aby powyższe Zmiany miały znaczący wpływ na sprawozdanie finansowe Spółki.</p>

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe
<p>Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2018-2020</p> <p>(obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 r. lub później, wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone)</p> <p>Zmiany nie zostały jeszcze zatwierdzone przez UE.</p>	<p>wymogów księgowych ujmowania połączeń przedsięwzięć,</p> <ul style="list-style-type: none"> • zabrania jednostkom pomniejszania kosztu rzeczowych aktywów trwałych o kwoty uzyskane ze sprzedaży aktywów wyprodukowanych w okresie kiedy jednostka przygotowuje składnik rzeczowych aktywów trwałych do zamierzonego wykorzystania. Takie przychody oraz związane z nimi koszty będą ujmowane w zysku lub stracie okresu, • wyjaśnia jakie koszty jednostka wykorzystuje w ocenie czy dana umowa będzie rodziła stratę. <p>Pakiet zawiera również Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2018-2020 które wyjaśniają użyte słownictwo oraz poprawiają drobne niekonsekwencje, przeoczenia lub sprzeczności między wymogami standardów w MSSF 1 <i>Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy</i>, MSSF 9 <i>Instrumenty Finansowe</i>, MSR 41 <i>Rolnictwo</i> oraz przykładach w MSSF 16 <i>Leasing</i></p>	
<p>Zmiany do MSR 1 <i>Prezentacja Sprawozdań Finansowych</i></p> <p>(obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. lub później, wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone)</p> <p>Zmiany nie zostały jeszcze zatwierdzone przez UE.</p>	<p>Zmiany do MSR 1 wymagają od jednostek ujawnienia istotnych zasad (polityk) rachunkowości zamiast znaczących zasad (polityk) rachunkowości.</p>	<p>Nie oczekuje się, aby powyższe Zmiany miały znaczący wpływ na sprawozdanie finansowe Spółki.</p>
<p>Zmiany do MSR 1 <i>Prezentacja sprawozdań finansowych - Prezentacja Zobowiązań</i> jako Krótkoterminowe lub Długoterminowe</p>	<p>Zmiany wyjaśniają, że prezentacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe powinna być oparta jedynie na istniejącym na dzień sprawozdawczy prawie Jednostki do odroczenia uregulowania danego zobowiązania. Prawo do odroczenia</p>	<p>Nie oczekuje się, aby powyższe Zmiany miały znaczący wpływ na sprawozdanie finansowe Spółki.</p>

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe
<p>(obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. lub później, wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone)</p> <p>Zmiany nie zostały jeszcze zatwierdzone przez UE.</p>	<p>uregulowania zobowiązania na przynajmniej 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego nie musi być bezwarunkowe, musi ono jednak być znaczące. Na powyższą prezentację nie mają wpływu intencje ani oczekiwania kierownictwa Jednostki co do skorzystania z tego prawa bądź co do terminu, w jakim miałyby to nastąpić. Zmiany dostarczają również wyjaśnień co do zdarzeń, które uznaje się za uregulowanie zobowiązań.</p>	
<p>Zmiany do MSR 8 <i>Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów</i></p> <p>(obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. lub później, wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone)</p> <p>Zmiany nie zostały jeszcze zatwierdzone przez UE.</p>	<p>Zmiany wprowadzają definicje wartości szacunkowej oraz zawierają inne zmiany do MSR 8 wyjaśniające jak rozróżnić zmianę polityki rachunkowości od zmian szacunków. Powyższe rozróżnienie jest bardzo ważne ponieważ zmiany polityki rachunkowości są zasadniczo stosowane retrospektywnie podczas gdy zmiany szacunków ujmowane są w okresie w którym zmiany wystąpiły</p>	<p>Nie oczekuje się, aby powyższe Zmiany miały znaczący wpływ na sprawozdanie finansowe Spółki.</p>

Nota 3. Kontynuacja działalności

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości, obejmującej okres nie krótszy niż jeden rok od dnia bilansowego, w niezmnieszonym istotnie zakresie.

Na dzień bilansowy zobowiązania krótkoterminowe Spółki przewyższają wartość aktywów obrotowych o kwotę 7 233 tys. zł. W 2020 r. Spółka osiągnęła zysk netto w kwocie 1 326 tys. zł oraz zysk na działalności operacyjnej w kwocie 1 700 tys. zł.

W związku z faktem, iż bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2020 r. wykazał łączne niepokryte straty w wysokości 17 583 tys. zł przewyższające sumę nadwyżki z emisji akcji powyżej wartości nominalnej, pozostałych kapitałów oraz jedną trzecią kapitału podstawowego Spółki, zgodnie z art. 397 Kodeksu spółek handlowych Zarząd Stopklatka S.A. jest zobligowany do zwołania Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, którego przedmiotem obrad będzie m.in. podjęcie uchwały dotyczącej dalszego istnienia

Spółki. Po zatwierdzeniu niniejszego sprawozdania finansowego Zarząd Spółki zwoła Zwyczajne Walne Zgromadzenie z porządkiem obrad obejmującym uchwałę dotyczącą dalszego istnienia Spółki.

W oparciu o przygotowany na rok 2021 budżet oraz prognozę przepływów pieniężnych Zarząd jest zdania, iż Spółka jest w stanie prowadzić działalność operacyjną w niezmnieszonej istotnie zakresie. W latach 2019 i 2020 odnotowano zysk zarówno na poziomie operacyjnym jak i na poziomie zysku netto. Zarząd kontynuuje zmiany związane z zarządzaniem kanałem rozpoczęte w drugiej połowie 2018 r. Pożyczki otrzymane przez Spółkę od udziałowca mają termin zapadalności przypadający na 30 czerwca 2021 r. oraz na 36 miesięcy od momentu uruchomienia danej transzy. Spółka posiada również otwartą linię kredytową w rachunku bieżącym w kwocie 4 mln zł, której termin zapadalności przypada na 30 czerwca 2022 r.

Dodatkowo, w dniu 11 czerwca 2021 r. Spółka otrzymała od Kino Polska TV S.A. list wsparcia potwierdzający wolę i możliwość kontynuowania finansowego wsparcia działalności Spółki tak, aby mogła ona kontynuować swoją działalność przez okres co najmniej 12 miesięcy, licząc od daty podpisania wspomnianego pisma.

W ocenie Zarządu Spółki pandemia koronawirusa (SARS-CoV-2) nie powinna mieć w okresie kolejnych 12 miesięcy istotnego negatywnego wpływu na działalność operacyjną i wyniki finansowe Spółki. W okresie pandemii kanał Stopklatka notuje bardzo dobre wyniki oglądalności – średni wskaźnik udziału w widowni telewizyjnej („SHR live”) dla kanału Stopklatka za rok 2020 wyniósł 1,09% w porównaniu do 0,96% za analogiczny okres roku poprzedniego, co przełożyło się na wzrost przychodów r/r w kwocie 1 750 tys. zł. Równocześnie w okresie styczeń-marzec 2021 Spółka zanotowała średni SHR na poziomie 1,12% w porównaniu do 1,04% w analogicznym okresie roku poprzedniego.

Zanotowana przez Spółkę bardzo dobra oglądalność zrównoważyła negatywne trendy związane ze spadkami wydatków na reklamę telewizyjną oraz niższym CPP (koszt dotarcia do 1% grupy docelowej), które miały miejsce w 2020 r.

Zarząd na bieżąco monitorował i nadal monitoruje strukturę kosztów i w sposób elastyczny adaptował strukturę budżetów do bieżących potrzeb (np. adaptacja struktury wydatków marketingowych). Równocześnie nie zostały dokonane istotne zmiany w nakładach na aktywa programowe. Zarząd nadal prowadzi bardzo ścisłą kontrolę wydatków i na bieżąco wprowadza niezbędne modyfikacje w miarę potrzeby.

Spółka nie spodziewa się również problemów wynikających z zatorów płatniczych. Największym klientem Spółki jest broker reklamowy o stabilnej sytuacji finansowej. Jednocześnie Spółka posiada dostępne środki w postaci niewykorzystanego limitu kredytu w rachunku bieżącym do czerwca 2022 r.

Spółka zachowała operacyjną ciągłość działania i nie są przewidziane problemy z jej kontynuacją. Zarząd ściśle monitoruje sytuację i aktywnie rozważa potencjalny wpływ zdarzeń rynkowych na działalność Spółki.

Nota 4. Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Polski złoty jest walutą funkcjonalną i prezentacyjną Spółki.

Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu poprzedzającym dzień transakcji.

W przypadku pozycji pieniężnych (posiadane przez Spółkę waluty oraz należności i zobowiązania przypadające do zapłaty, w ustalonej lub możliwej do ustalenia liczbie jednostek waluty), na dzień bilansowy dokonuje się ich ponownej wyceny poprzez przeliczenie przy zastosowaniu kursu zamknięcia. Spółka przyjmuje jako kurs zamknięcia średni kurs NBP obowiązujący na dzień bilansowy.

Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w sprawozdaniu z wyniku, o ile nie odracza się ich w pozostałych całkowitych dochodach.

Zyski i straty na różnicach kursowych dotyczących działalności operacyjnej prezentowane są w sprawozdaniu z wyniku w pozycji Pozostałe przychody operacyjne lub Pozostałe koszty operacyjne.

Nota 5. Segmenty operacyjne

Spółka prowadzi działalność w jednym segmencie operacyjnym, obejmującym nadawanie kanału telewizyjnego.

Nota 6. Przychody z umów z klientami

Głównym źródłem przychodów Spółki są przychody ze sprzedaży reklam emitowanych na kanale telewizyjnym Stopklatka, w tym przychody barterowe.

Spółka ujmuje przychody w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad usługą. W przypadku, gdy w ramach jednej umowy sprzedawane są różne usługi, wynagrodzenie jest alokowane do każdego ze zobowiązań do wykonania świadczenia na podstawie relatywnych cen jednostkowych. Wynagrodzenie

obejmuje oszacowaną kwotę zmiennego wynagrodzenia, jeżeli jest wysoce prawdopodobne, że jego kwota nie ulegnie istotnemu odwróceniu w przypadku zmiany oszacowań.

Przychody z emisji reklam ujmowane są nie później niż w dniu zakończenia emisji danej reklamy. Przychody są rozpoznawane w wysokości kwot podlegających zapłacie przez nabywców czasu reklamowego, po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, udzielone rabaty, a także prowizję potrącaną przez brokera reklamowego, obsługującego Spółkę.

Przychody ze sprzedaży treści są ujmowane w momencie wykonania usługi po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług oraz ewentualne udzielone rabaty.

Przychody z transakcji bezgotówkowych (emisja reklam w zamian za towary i usługi) ujmowane są w momencie emisji reklam, jeżeli usługi będące przedmiotem wymiany nie są podobne. Otrzymane w takich transakcjach towary lub usługi są aktywowane lub ujmowane w kosztach w momencie ich otrzymania lub zużycia. Spółka ujmuje transakcje bezgotówkowe na podstawie szacowanej wartości godziwej otrzymanych towarów lub usług. Jeżeli towary lub usługi otrzymane są przed emisją reklamy, ujmowane jest zobowiązanie z tego tytułu. Podobnie, jeżeli reklama została wyemitowana przed otrzymaniem towarów lub usług, ujmowana jest należność z tego tytułu. Przychody i koszty z tytułu transakcji bezgotówkowych nie są kompensowane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyjątkiem transakcji w których usługi będące przedmiotem wymiany są podobne, tj. dotyczy wymiany czasu reklamowego na kanałach telewizyjnych.

Co do zasady Spółka stosuje 14-dniowe terminy płatności a umowy nie zawierają istotnych elementów finansowania. Wyjątek stanowią umowy barterowe, w których terminy rozliczeń są skorelowane z momentem zakończenia świadczenia usług.

Nota 7. Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się bezpośrednio do pozycji ujętych w pozostałych całkowitych dochodach lub kapitale własnym.

Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych w dacie bilansu.

Odroczony podatek dochodowy wynikający z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową, ujmowany jest w sprawozdaniu finansowym, za wyjątkiem sytuacji, w których zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego powstało z tytułu początkowego ujęcia wartości firmy lub początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie przedsięwzięć, a która to transakcja

nie wpływa w momencie jej przeprowadzenia ani na wynik, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową).

Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy stawek (i przepisów) podatkowych, które, zgodnie z oczekiwaniami, będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się wtedy tylko, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych.

Na dzień 31 grudnia 2020 r. (oraz na dzień 31 grudnia 2019 r.) Spółka rozpoznała aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego do wysokości rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie.

Nota 8. Wartości niematerialne

Pozostałe wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte w oddzielnej transakcji lub wytworzone (jeżeli spełniają kryteria rozpoznania dla kosztów prac rozwojowych) wycenia się przy początkowym ujęciu odpowiednio w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Po ujęciu początkowym, wartości niematerialne są wykazywane wg modelu kosztowego tj. w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i łączne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartości niematerialne są amortyzowane metodą liniową przez oczekiwany (najczęściej określony umownie) okres użytkowania oraz poddawane testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Średni okres amortyzacji dla poszczególnych grup wartości niematerialnych wynosi:

- koncesje – 10 lat;
- inne wartości niematerialne – 2 lata;
- zarejestrowane znaki towarowe – 10 lat.

Okres i metoda amortyzacji wartości niematerialnych są weryfikowane przynajmniej na koniec każdego roku obrotowego. Zmiany w oczekiwanym okresie użytkowania lub oczekiwanym sposobie czerpania

korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów są ujmowane poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji i traktowane jak zmiany wartości szacunkowych.

Wartości niematerialne w budowie (np. niezakończone prace rozwojowe), są minimum raz w roku poddawane testowi na utratę wartości, w odniesieniu do poszczególnych aktywów lub na poziomie ośrodka wypracowującego środki pieniężne, jeżeli dany składnik aktywów nie generuje niezależnych przepływów pieniężnych.

Zaprzestaje się ujmowania składnika wartości niematerialnych (usuwa się go z bilansu) w momencie zbycia lub wówczas, gdy nie przewiduje się osiągnięcia przyszłych korzyści ekonomicznych z jego użytkowania (likwidacja).

Zyski lub straty powstające z tytułu zaprzestania ujmowania składnika wartości niematerialnych ustala się w kwocie różnicy między wpływami netto ze sprzedaży, jeśli takie wystąpią i wartością bilansową składnika. Ujmuje się je w zysku lub stracie okresu w momencie zaprzestania ujmowania tego składnika w pozycji pozostałych przychodów lub kosztów operacyjnych.

Aktywa programowe

Aktywa programowe obejmują nabyte licencje filmowe.

Aktywa programowe rozpoznawane są w cenie nabycia w momencie rozpoczęcia praw do ich użytkowania lub w przypadku, gdy zapłata za licencje filmowe następuje przed dniem rozpoczęcia okresu licencji.

Nakłady takie jak koszty tłumaczeń oraz koszty techniczne, związane z dostarczaniem przez licencjodawcę materiałami, stanowią element ceny nabycia danego składnika aktywów programowych.

Zawarte i obowiązujące kontrakty dotyczące zakupu aktywów programowych, dla których nie są spełnione kryteria ujęcia jako aktywa programowe, nie są ujmowane w bilansie, lecz ujawniania się je jako przyszłe zobowiązania w wysokości niespłaconych na dzień bilansowy zobowiązań wynikających z tych kontraktów.

Aktywa programowe są klasyfikowane jako krótkoterminowe lub długoterminowe zależnie od okresu licencji. Aktywa programowe, dla których okres licencji wynikający z umowy jest krótszy niż 1 rok, klasyfikowane są jako krótkoterminowe.

Amortyzacja licencji filmowych rozpoczyna się w miesiącu uzyskania prawa do korzystania z nich (rozpoczęcie okresu licencji) i jest naliczana metodą liniową przez okres ważności danej licencji.

Niektóre umowy, na podstawie których Spółka rozpoznaje i korzysta z licencji filmowych, zawierają dodatkowe ograniczenia (poza okresem trwania licencji) w postaci maksymalnej dozwolonej liczby

emisji. Spółka na bieżąco analizuje posiadane licencje pod kątem liczby wykonanych emisji oraz ograniczeń z nimi związanych, wynikających z umów z licencjodawcami i dokonuje stosownych korekt okresu amortyzacji oraz odpisów z tytułu utraty wartości. Korekty te traktowane są jak zmiany wartości szacunkowych i są ujmowane w zysku lub stracie okresu w pozycji koszty operacyjne.

Zaprzestaje się ujmowania składnika aktywów programowych (usuwa się go z bilansu) w momencie zbycia lub zakończenia okresu licencji. Zyski lub straty powstające z tytułu zaprzestania ujmowania składnika wartości niematerialnych ustala się w kwocie różnicy między wpływami netto ze sprzedaży, jeśli takie wystąpią i wartością bilansową składnika. Ujmuje się je w szyku rozwartym jako Przychody ze sprzedaży licencji oraz Koszty bezpośrednie sprzedaży contentu.

Nota 9. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe (zwane także „środkami trwałymi”), nabyte w oddzielnej transakcji lub wewnętrznie wytworzone wycenia się przy początkowym ujęciu odpowiednio w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Po ujęciu początkowym, środki trwałe są wykazywane wg modelu kosztowego tj. w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i łączne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartość początkowa środków trwałych obejmuje ich cenę zakupu powiększoną o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają zysk lub stratę w momencie ich poniesienia.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową. Wartość końcową, okres użytkowania oraz metodę amortyzacji składników aktywów weryfikuje się corocznie, i w razie konieczności koryguje, a skutki zmian odnosi się prospektywnie. Średnia stawka amortyzacyjna dla poszczególnych grup środków trwałych wynosi:

- urządzenia techniczne i maszyny – 10%-30%;
- inne środki trwałe – 20%.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w zysku lub stracie okresu, w którym dokonano takiego usunięcia w pozycji odpowiednio pozostałych przychodów lub kosztów operacyjnych.

W pozycji rzeczowych aktywów trwałych Spółka prezentuje także środki trwałe w toku budowy lub montażu, które są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania środka trwałego do używania.

Nota 10. Utrata wartości aktywów niefinansowych

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników niefinansowych aktywów trwałych. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości (na przykład w odniesieniu do wartości niematerialnych w budowie), Spółka dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów należy.

Analizując przesłanki utraty wartości, Spółka bierze pod uwagę zarówno wewnętrzne jak i zewnętrzne źródła informacji.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży tego składnika aktywów lub odpowiednio ośrodka wypracowującego środki pieniężne, lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Wartość użytkowa to wartość bieżąca szacunkowych przyszłych przepływów pieniężnych, których uzyskania oczekuje się z tytułu dalszego użytkowania składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży to wartość godziwa ustalona zgodnie z wytycznymi MSSF 13 „Wycena według wartości godziwej” i pomniejszona o koszty zbycia.

Wartość odzyskiwalną ustala się dla poszczególnych aktywów, chyba że dany składnik aktywów nie generuje samodzielnie wpływów pieniężnych, które są w większości niezależne od generowanych przez inne aktywa lub grupy aktywów. Jeśli wartość bilansowa składnika aktywów jest wyższa niż jego wartość odzyskiwalna, ma miejsce utrata wartości i dokonuje się wówczas odpisu do ustalonej wartości odzyskiwanej.

Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie jako koszt w zysku lub stracie okresu w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych (lub koszty operacyjne – dla odpisów aktualizujących wartość aktywów programowych).

Ujęty w ubiegłych latach odpis z tytułu utraty wartości danego składnika aktywów można odwrócić wtedy i tylko wtedy, gdy od czasu ujęcia ostatniego odpisu nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do ustalenia wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów.

Odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości składnika aktywów ujmuje się jako przychód w zysku lub stracie okresu – w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

Nota 11. Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe obejmują:

- Należności handlowe;
- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty;
- Zobowiązania z tytułu koncesji;
- Kredyty i pożyczki;
- Zobowiązania handlowe oraz z tytułu zakupu aktywów programowych.

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Należności handlowe	3 391	3 145
Środki pieniężne	245	20
	3 636	3 165
Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Kredyty i pożyczki otrzymane	2 862	4 320
Zobowiązania z tytułu koncesji	3 467	5 000
Zobowiązania z tytułu zakupu aktywów programowych	4 484	3 965
Zobowiązania handlowe	3 917	2 728
	14 730	16 013

11.1. Klasyfikacja aktywów finansowych

Spółka klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowane kosztu;
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy;
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Klasyfikacja jest uzależniona od przyjętego przez Spółkę modelu zarządzania aktywami finansowymi oraz warunków umownych przepływów pieniężnych. Spółka dokonuje reklasyfikacji inwestycji w instrumenty dłużne wtedy i tylko wtedy, gdy zmienia się model zarządzania tymi aktywami. Na dzień bilansowy Spółka nie posiadała innych aktywów niż wyceniane według zamortyzowanego kosztu.

Ujmowanie i zaprzestanie ujmowania

Aktywa finansowe ujmuje się, gdy Spółka staje się stroną postanowień umownych instrumentu. Aktywa finansowe wyłącza się z ksiąg rachunkowych, gdy prawa do uzyskania przepływów pieniężnych z aktywów finansowych wygasły lub zostały przeniesione, a Spółka dokonała przeniesienia zasadniczo całego ryzyka i wszystkich pożytków z tytułu ich własności.

Wycena na moment początkowego ujęcia

Na moment początkowego ujęcia Spółka wycenia składnik aktywów finansowych według wartości godziwej powiększonej o (w przypadku składnika aktywów finansowych, który nie wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy) koszty transakcji, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu składnika aktywów finansowych. Koszty transakcji dotyczących aktywów finansowych w wartości godziwej przez wynik finansowy są ujmowane w wyniku finansowym w pozycji przychody/ koszty finansowe.

11.2. Należności handlowe

Należności handlowe klasyfikowane są jako aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu. Należności handlowe są narażone na ryzyko kredytowe. Odpisy z tytułu utraty wartości ujmuje się zgodnie z zasadami rachunkowości wskazanymi w notcie 11.4.

11.3. Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie spełniają test SPPI oraz test modelu biznesowego „utrzymywane w celu ściągnięcia”, w związku z tym wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z uwzględnieniem odpisu z tytułu utraty wartości ustalonego zgodnie z modelem strat oczekiwanych (nota 11.4).

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty narażone są na ryzyko kredytowe.

11.4. Utrata wartości aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu

W przypadku należności handlowych Spółka stosuje podejście uproszczone wymagane w MSSF 9 i wycenia odpisy z tytułu utraty wartości w wysokości strat kredytowych oczekiwanych w całym okresie życia należności od momentu jej początkowego ujęcia. Spółka stosuje matrycę odpisów, w której odpisy oblicza się dla należności handlowych zaliczonych do różnych przedziałów wiekowych lub okresów przeterminowania. Na potrzeby ustalenia oczekiwanych strat kredytowych Spółka pogrupowała należności handlowe w oparciu o charakterystykę ryzyka kredytowego poszczególnych grup odbiorców. W celu ustalenia ogólnego współczynnika niewypełnienia zobowiązania przeprowadza się analizę nieściągalności za rok obrotowy poprzedzający rok, którego dotyczy analiza i obliczenie oczekiwanych strat kredytowych. Współczynniki niewypełnienia zobowiązania oblicza się dla następujących przedziałów : (1) bieżące; (2) do 30 dni; (3) od 30 do 60 dni; (4) od 60 do 90 dni; oraz (5) powyżej 90 dni. W celu określenia współczynnika niewypełnienia zobowiązania dla danego przedziału wiekowania,

saldo należności niespłaconych porównuje się z saldem wszystkich należności w danym przedziale.

Spółka dzieli należności handlowe na dwie grupy:

- należności handlowe, dla których zastosowano podejście uproszczone do wyceny oczekiwanych strat kredytowych w całym okresie życia należności na bazie matrycy odpisów;
- należności handlowe dotknięte utratą wartości - zidentyfikowane indywidualnie jako niespłacalne; przesłanki obejmują długoterminowy (tj. powyżej 1 roku) brak płatności lub / oraz brak możliwości kontaktu z kontrahentem.

W przypadku środków pieniężnych i ich ekwiwalentów Spółka stosuje trzystopniowy model utraty wartości:

- Stopień 1 – salda, dla których ryzyko kredytowe nie wzrosło znacząco od początkowego ujęcia; oczekiwane straty kredytowe określa się na podstawie prawdopodobieństwa niewypełnienia zobowiązania w ciągu 12 m-cy (tj. całkowita oczekiwana strata kredytowa pomnożona jest przez prawdopodobieństwo, że strata wystąpi w ciągu następnych 12 miesięcy);
- Stopień 2 – obejmuje salda, dla których nastąpił znaczny wzrost ryzyka kredytowego od początkowego ujęcia, ale brak jest obiektywnych przesłanek utraty wartości; oczekiwane straty kredytowe określa się na podstawie prawdopodobieństwa niewypełnienia zobowiązania przez cały umowny okres życia danego aktywa;
- Stopień 3 – obejmuje salda z obiektywną przesłanką utraty wartości, która w przypadku środków pieniężnych oznacza częściową lub całkowitą utratę środków zgromadzonych na rachunkach bankowych.

11.5. Zobowiązania koncesyjne

Wartość początkowa zobowiązań koncesyjnych odzwierciedlała wartość godziwą otrzymanej koncesji.

Po początkowym ujęciu oprocentowane zobowiązania koncesyjne są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Przy ustalaniu zamortyzowanego kosztu uwzględnia się dyskonta lub premie uzyskane w związku z zobowiązaniem.

Efektywna stopa procentowa jest stopą, która dokładnie dyskontuje oszacowane przyszłe pieniężne wpływy lub płatności dokonane w oczekiwanym okresie od wartości w momencie wygaśnięcia instrumentu finansowego do bilansowej wartości netto zobowiązania finansowego.

11.6. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki

W momencie początkowego ujęcia wszystkie kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne są ujmowane według wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki.

Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Przy ustalaniu zamortyzowanego kosztu uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki.

Efektywna stopa procentowa jest stopą, która dokładnie dyskontuje oszacowane przyszłe pieniężne wpływy lub płatności dokonane w oczekiwanym okresie od wartości w momencie wygaśnięcia instrumentu finansowego do bilansowej wartości netto zobowiązania finansowego.

11.7. Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania z tytułu zakupu aktywów programowych

Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania z tytułu zakupu aktywów programowych zaliczane są do zobowiązań finansowych i co do zasady wyceniane są według zamortyzowanego kosztu zgodnie z wymogami MSSF 9 dla zobowiązań finansowych innych niż te wyceniane w wartości godziwej przez zysk lub stratę. Jednakże w przypadku krótkoterminowych zobowiązań z tytułu dostaw i usług Spółka stosuje uproszczenie polegające na tym, że zobowiązania takie wykazywane są w kwocie wymagającej zapłaty. Podobne uproszczenia Spółka zastosowała w przypadku zobowiązań z tytułu zakupu aktywów programowych, których wycena na dzień bilansowy nie zawiera efektu dyskonta. Zdaniem Zarządu zastosowane uproszczenie nie powoduje istotnego zniekształcenia sytuacji finansowej i majątkowej Spółki, jak i jej wyniku finansowego.

11.8. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność prowadzona przez Spółkę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego:

- ryzyko płynności,
- ryzyko kredytowe,
- ryzyko rynkowe:
 - (i) ryzyko walutowe,
 - (ii) ryzyko stopy procentowej.

Ogólny program Spółki dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Spółki.

Ryzykiem zarządza Zarząd Spółki, który identyfikuje i ocenia zagrożenia finansowe, a także zabezpiecza Spółkę przed nimi w ścisłej współpracy z jednostkami operacyjnymi. Zarząd ustala ogólne

zasady zarządzania ryzykiem oraz politykę dotyczącą konkretnych dziedzin, takich jak ryzyko zmiany kursu walut, ryzyko zmiany stopy procentowej, ryzyko kredytowe oraz inwestowanie nadwyżek płynności.

Niniejsza nota prezentuje informacje dotyczące ekspozycji Spółki na poszczególne ryzyka, cele, politykę i procesy zmierzające do mierzenia i zarządzania ryzykiem oraz zarządzanie kapitałem. Ujawnienia dotyczące wielkości narażenia Spółki na te ryzyka prezentowane są także w pozostałych notach niniejszego sprawozdania finansowego.

Ryzyko związane z płynnością

Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności i zapadalności zarówno zobowiązań z tytułu pożyczek jak i z tytułu nabycia środków trwałych, wartości niematerialnych i aktywów programowych oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem Spółki jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania, takich jak kredyty w rachunku bieżącym, pożyczki oraz emisja nowych akcji.

Poniższa tabela zawiera analizę zobowiązań finansowych Spółki, które zostaną rozliczone w odpowiednich przedziałach wiekowych, na podstawie pozostałego okresu do upływu umownego terminu zapadalności na dzień bilansowy.

Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)						
	Wartość księgowa	Przeptywy wynikające z umów	Poniżej 6 m-cy	6-12 m-cy	1-2 lata	2-5 lat
Kredyty i pożyczki otrzymane	2 862	2 900	1 147	1 715	38	-
Zobowiązanie z tytułu koncesji	3 467	3 689	-	1 812	1 877	-
Zobowiązania z tytułu zakupu aktywów programowych	4 484	4 484	3 359	646	283	195
Zobowiązania handlowe	3 917	3 917	3 917	-	-	-
Razem	14 730	14 990	8 423	4 173	2 198	195

Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)						
	Wartość księgowa	Przeptywy wynikające z umów	Poniżej 6 m-cy	6-12 m-cy	1-2 lata	2-5 lat
Kredyty i pożyczki otrzymane	4 320	4 392	2 633	1 759	-	-
Zobowiązanie z tytułu koncesji	5 000	5 437	-	1 748	1 812	1 877
Zobowiązania z tytułu zakupu aktywów programowych	3 965	3 965	3 526	439	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	2 728	2 728	2 728	-	-	-
Razem	16 013	16 522	8 887	3 946	1 812	1 877

Ryzyko kredytowe

Spółka zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy zamierzają korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółki na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne.

Maksymalna ekspozycja na ryzyko kredytowe równa jest wartości księgowej aktywów finansowych i na dzień bilansowy była następująca:

Maksymalna ekspozycja na ryzyko kredytowe:

	Wartość bilansowa	
	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Należności z tytułu dostaw i usług	3 391	3 145
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	245	20
Razem	3 636	3 165

Maksymalna ekspozycja na ryzyko kredytowe

Należności w kwocie 3 128 tys. zł stanowią należności netto (po uwzględnieniu odpisów aktualizujących) od głównego brokera reklamowego Spółki. Zdaniem Zarządu ryzyko kredytowe wynikające z takiej koncentracji należności nie jest znaczące z uwagi na stabilną sytuację finansową brokera reklamowego, który należy do grupy kapitałowej notowanej na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Ponadto Spółka w czasie swojej dotychczasowej wieloletniej współpracy z brokerem nie zanotowała problemów związanych z płatnościami. Współpraca z brokerem obejmuje również bieżący kontakt dotyczący monitorowania stanu rozrachunków.

Koncentracja ryzyka kredytowego:

	Wartość bilansowa	
	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Należności handlowe oraz aktywa z tytułu umów z klientami	3 391	3 145
Należności od głównego brokera reklamowego Spółki	3 128	2 854
Należności od innych jednostek niepowiązanych	200	275
Należności od jednostek powiązanych	63	16
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty:	245	20
Santander S.A.	244	17
Środki pieniężne w kasie	1	3

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)				Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)			
	Stopień 1	Stopień 2	Stopień 3	Razem	Stopień 1	Stopień 2	Stopień 3	Razem
Wartość bilansowa brutto	245	3 426	6	3 678	-	3 178	7	3 205
Należności handlowe	-	3 427	6	3 433	-	3 178	7	3 185
Środki pieniężne	245	-	-	245	20	-	-	20
Odpisy aktualizujące	-	(36)	(6)	(42)	-	(33)	(7)	(40)
Należności handlowe	-	(36)	(6)	(42)	-	(33)	(7)	(40)
Wartość bilansowa	245	3 391	-	3 636	20	3 144	-	3 165

Zmiany stanu odpisów aktualizujących aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu

	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Na dzień 1 stycznia	(40)	(300)
Saldo otwarcia odpisów aktualizujących na 1 stycznia 2019 r. (obliczone zgodnie z MSSF 9)	(40)	(300)
Odpisy aktualizujące ujęte w wyniku finansowym	(2)	16
Należności spisane jako nieściągalne	-	244
Na dzień 31 grudnia	(42)	(40)

Kalkulacja odpisów aktualizujących na dzień 31 grudnia 2020 r.

	Razem	Bieżące	Do 30 dni	30-60 dni	60-90 dni	Powyżej 90 dni
Należności od jednostek powiązanych						
Saldo należności	63	63	-	-	-	-
Wskaźnik niewypelnienia zobowiązania	-	-	1%	2%	34%	37%
Odbiorcy o dobrym standingu finansowym						
Saldo należności	3 161	3 161	-	-	-	-
Wskaźnik niewypelnienia zobowiązania	-	1%	1%	1%	1%	1%
Oczekiwane straty kredytowe	(33)	(33)	-	-	-	-
Pozostałe grupy						
Saldo należności	203	105	50	23	16	9
Wskaźnik niewypelnienia zobowiązania	-	0%-1%	0%-3%	0%-14%	1%-96%	1%-100%
Oczekiwane straty kredytowe	(2)	-	-	-	(1)	(1)
Należności indywidualnie zidentyfikowane jako niespłacalne						
Saldo należności	6	-	-	-	-	6
Wskaźnik niewypelnienia zobowiązania	-	100%	100%	100%	100%	100%
Oczekiwane straty kredytowe	(6)	-	-	-	-	(6)

Kalkulacja odpisów aktualizujących na dzień 31 grudnia 2019 r.

	Razem	Bieżące	Do 30 dni	30-60 dni	60-90 dni	Powyżej 90 dni
Należności od jednostek powiązanych						
Saldo należności	17	17	-	-	-	-
Wskaźnik niewypelnienia zobowiązania	-	2%	2%	8%	23%	42%
Oczekiwane straty kredytowe	(1)	(1)	-	-	-	-
Odbiorcy o dobrym standingu finansowym						
Saldo należności	3 006	3 002	-	-	-	4
Wskaźnik niewypelnienia zobowiązania	-	1%	1%	1%	1%	1%-2%
Oczekiwane straty kredytowe	(29)	(29)	-	-	-	-
Pozostałe grupy						
Saldo należności	155	145	2	2	-	6
Wskaźnik niewypelnienia zobowiązania	-	1%	3%	7%	10%	11%
Oczekiwane straty kredytowe	(3)	(3)	-	-	-	-
Należności indywidualnie zidentyfikowane jako niespłacalne						
Saldo należności	7	-	-	-	-	7
Wskaźnik niewypelnienia zobowiązania	-	100%	100%	100%	100%	100%
Oczekiwane straty kredytowe	(7)	-	-	-	-	(7)

Ryzyko walutowe

Spółka narażona jest na ryzyko walutowe wynikające z zawieranych transakcji sprzedaży i kupna oraz utrzymywania środków pieniężnych w walutach obcych. Przychody generowane przez Spółkę są wyrażone głównie w PLN, główne pozycje kosztów i nakładów inwestycyjnych ponoszonych w walutach obcych EUR i USD to nabycie licencji filmowych. W chwili obecnej Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń.

Tabela poniżej przedstawia ekspozycję Spółki na ryzyko walutowe oparte na kwotach w walutach (po przeliczeniu na zł).

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)		Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)	
	EUR	USD	EUR	USD
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	-	25	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	38	207	6	13
Zobowiązania handlowe i inwestycyjne	(590)	(4 321)	(506)	(3 270)
Ekspozycja bilansowa	(552)	(4 089)	(500)	(3 257)

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)		Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)	
	Szacowana zmiana w wyniku netto w PLN		Szacowana zmiana w wyniku netto w PLN	
Szacowana zmiana kursu o +10%				
EUR		(55)		(50)
USD		(409)		(326)
Szacowana zmiana kursu o -10%				
EUR		55		50
USD		409		326

Obowiązuje założenie, że wszelkie inne zmienne pozostają niezmiennione. Nie bierze się również pod uwagę szacunków dotyczących przyszłych przychodów i kosztów denominowanych w walutach.

Ryzyko stopy procentowej

Zmiany rynkowych stóp procentowych nie wpływają bezpośrednio na przychody Spółki, wpływają natomiast zarówno na przepływy pieniężne z działalności operacyjnej poprzez wysokość odsetek od rachunków bieżących i lokat, jak i na przepływy pieniężne z działalności finansowej poprzez koszt obsługi posiadanych przez Spółkę pożyczek.

Poniższa tabela przedstawia profil ryzyka stopy procentowej na dzień bilansowy dla oprocentowanych instrumentów finansowych.

	Wartość na dzień	
	<i>Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Instrumenty oparte na stałej stopie procentowej:		
Zobowiązanie z tytułu koncesji*	(3 689)	(5 437)
Instrumenty wrażliwe na zmianę stopy procentowej:		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	245	20
Kredyty i pożyczki otrzymane*	(2 900)	(4 392)
Ekspozycja netto	(2 655)	(4 372)

* wartości nominalne

Analiza wrażliwości przepływów pieniężnych na instrumenty o zmiennej stopie procentowej (przed opodatkowaniem):

	Wynik netto (w tys. zł)		Kapitały własny (w tys. zł)	
	Wzrost o 100 pb	Spadek o 100 pb	Wzrost o 100 pb	Spadek o 100 pb
Stan na 31 grudnia 2020 r.				
Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej	(27)	27	(44)	44
Wrażliwość przepływów pieniężnych	(27)	27	(44)	44
Stan na 31 grudnia 2019 r.				
Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej	(44)	44	(54)	54
Wrażliwość przepływów pieniężnych	(44)	44	(54)	54

Zarządzanie kapitałem

W chwili obecnej głównym celem zarządzania ryzykiem kapitałowym Spółki jest dążenie do osiągnięcia struktury kapitału dającej możliwość kontynuowania działalności, a w dalszej kolejności do realizowania satysfakcjonującego zwrotu dla akcjonariuszy i korzyści dla innych interesariuszy. Spółka na bieżąco monitoruje też wskaźniki zadłużenia.

	<i>Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Kapitał własny	5 962	4 636
Wartość netto aktywów trwałych, w tym:	15 544	15 544
- wartości niematerialne i prawne oraz aktywa programowe	15 309	15 241
Wskaźnik sfinansowania majątku trwałego kapitałem własnym	0,38	0,30

	<i>12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Wynik na działalności operacyjnej	1 700	475
Korekty:	12 149	20 571
- amortyzacja aktywów trwałych i wartości niematerialnych (z wyłączeniem aktywów programowych)	1 421	9 986
- amortyzacja aktywów programowych	10 632	10 436
- różnice kursowe	96	149
Skorygowane EBITDA	13 849	21 046
Kredyty, pożyczki i inne źródła finansowania (w tym leasing)	2 862	4 320
Wskaźnik: Kredyty, pożyczki i inne źródła finansowania/skorygowane EBITDA	21%	21%

Spółka definiuje skorygowane EBITDA jako wynik z działalności operacyjnej skorygowany o amortyzację i utratę wartości środków trwałych, wartości niematerialnych i aktywów programowych. Ponadto w kalkulacji skorygowanego EBITDA Spółka eliminuje różnice kursowe i koszty odsetek budżetowych oraz ujmuje przychody z tytułu otrzymanych odsetek. EBITDA nie jest definiowana przez MSSF UE i może być wyliczana inaczej przez inne podmioty.

EBITDA nie może być traktowana jako miara równoważna w stosunku do zysku przed opodatkowaniem lub w stosunku do przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej (albo w stosunku do innego miernika zdefiniowanego przez MSSF). EBITDA nie może też być traktowana jako jedyna miara efektywności operacyjnej lub też wskaźnik płynności. W szczególności EBITDA nie może być również traktowana jako miernik środków pieniężnych pozostających do dyspozycji Spółki w celu zainwestowania w rozwój biznesu.

EBITDA ma pewne ograniczenia jako narzędzie analityczne i z tego względu nie może być rozpatrywana w izolacji od innych wskaźników, albo jako miara zastępcza w stosunku do danych finansowych zgodnych z MSSF UE. Inwestorzy nie powinni zatem bezkrytycznie polegać na tym wskaźniku.

Porównanie wartości godziwej i wartości księgowej

Spółka stosuje następującą hierarchię ustalania i ujawniania wartości godziwej instrumentów finansowych, w zależności od wybranej metody wyceny:

- Poziom 1: ceny kwotowane (nieskorygowane) na aktywnych rynkach dla takich samych aktywów i zobowiązań;
- Poziom 2: dane wejściowe, które są obserwowalne dla danych aktywów i zobowiązań, zarówno bezpośrednio (np. jako ceny) lub pośrednio;
- Poziom 3: dane wejściowe nie bazujące na obserwowalnych cenach rynkowych (dane wejściowe nieobserwowalne).

Tabela poniżej przedstawia wartości godziwe aktywów i zobowiązań finansowych nie wycenianych w wartości godziwej wraz z ich wartościami księgowymi.

	Kategoria wg MSSF 7	Poziom hierarchii wartości godziwej	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)		Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)	
			Wartość księgowa	Wartość godziwa	Wartość księgowa	Wartość godziwa
Należności z tytułu dostaw i usług	A	**	3 391	3 391	3 145	3 145
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	A	*	245	245	20	20
Kredyty i pożyczki otrzymane	B	*	(2 862)	(2 862)	(4 320)	(4 320)
Zobowiązania z tytułu koncesji	B	3	(3 467)	(3 597)	(5 000)	(5 090)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	B	**	(8 401)	(8 401)	(6 693)	(6 693)
Razem			(11 094)	(11 224)	(12 848)	(12 938)
Nierozpoznany zysk/(strata)			-	(130)	-	(90)

A - aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

B - zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

* Przyjmuje się, że wartość godziwą środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz kredytów w rachunku bieżącym oraz pożyczek otrzymanych stanowi ich wartość nominalna, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych.

** Na należności oraz zobowiązania handlowe składają się w przeważającej mierze należności i zobowiązania, które zostaną uregulowane nie później niż do końca miesiąca następującego po dniu bilansowym, dlatego przyjęto, że ich wycena z uwzględnieniem wartości pieniądza w czasie byłaby zbliżona do wartości nominalnej. Podobne uproszczenia Spółka zastosowała w przypadku zobowiązań z tytułu zakupu aktywów programowych, których wycena na dzień bilansowy nie zawiera efektu dyskonta.

Na należności oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług składają się w przeważającej mierze należności i zobowiązania, które zostaną uregulowane nie później niż do końca miesiąca następującego po dniu bilansowym, dlatego przyjęto, że ich wycena z uwzględnieniem wartości pieniądza w czasie byłaby zbliżona do wartości nominalnej.

Podobne uproszczenia Spółka zastosowała w przypadku zobowiązań z tytułu zakupu aktywów programowych, których wycena na dzień bilansowy nie zawiera efektu dyskonta.

Do ustalenia wartości godziwej zobowiązań z tytułu koncesji przyjęto przewidywane przepływy od daty bilansowej do 29 grudnia 2022 r., dyskontując je za pomocą stopy rynkowej WIBOR i marży związanej z ryzykiem kredytowym Spółki.

Na dzień 31 grudnia 2020 r. oraz 31 grudnia 2019 r. kredyty i pożyczki otrzymane obejmowały krótkoterminowe pożyczki otrzymane od głównego akcjonariusza Spółki oraz krótkoterminowy kredyt w rachunku bieżącym, oprocentowane na bazie stopy procentowej WIBOR i marży związanej z ryzykiem kredytowym Spółki, wyceniane w bilansie według metody zamortyzowanego kosztu. Dlatego przyjęto, że ich wycena z uwzględnieniem aktualnej wartości pieniądza w czasie byłaby zbliżona do wartości księgowej.

Nota 12. Pozostałe należności

Pozostałe należności obejmują w szczególności należności budżetowe, zaliczki oraz należności wynikające z rozliczeń z pracownikami.

Pozostałe należności wyceniane są w wartościach nominalnych.

Nota 13. Pozostałe zobowiązania niefinansowe

Pozostałe zobowiązania niefinansowe obejmują w szczególności zobowiązania budżetowe oraz zobowiązania z tytułu rozliczeń z pracownikami.

Pozostałe zobowiązania niefinansowe ujmowane są w kwocie wymagającej zapłaty.

Nota 14. Świadczenia pracownicze

Program określonych składek

Spółka zobowiązana jest na mocy obowiązujących przepisów, do pobierania i odprowadzania składek na świadczenia emerytalne pracowników. Świadczenia te, zgodnie z MSR 19 „Świadczenia pracownicze”, stanowią program państwowy oraz mają charakter programu określonych składek. W związku z powyższym, zobowiązanie Spółki za każdy okres jest szacowane na podstawie kwot składek do wniesienia za dany okres.

Program określonych świadczeń – odprawy emerytalne

Spółka jest zobowiązana na podstawie obowiązujących przepisów do wypłaty odpraw emerytalnych w wysokości zgodnej z przepisami kodeksu pracy. Minimalna wysokość odpraw emerytalnych wynika z przepisów kodeksu pracy obowiązujących na dzień wypłaty odprawy emerytalnej.

Kalkulacja przeprowadzana jest przy zastosowaniu metody prognozowanych uprawnień jednostkowych. Rotacja pracowników jest szacowana na podstawie danych historycznych oraz przewidywań poziomu zatrudnienia w przyszłości.

Zmiany wielkości zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych są odnoszone w ciężar rachunku wyniku netto. Aktuariaalne zyski i straty są odnoszone w kapitał własny w inne całkowite dochody w okresie, w którym zaistniały.

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze

Zobowiązania z tytułu krótkoterminowych świadczeń pracowniczych są wyceniane bez uwzględnienia dyskonta i są odnoszone w koszty w momencie wykonania świadczenia.

Spółka tworzy rezerwę w ciężar kosztów w wysokości przewidzianych płatności dla pracowników z tytułu krótkoterminowych premii pieniężnych, jeśli Spółka jest prawnie lub zwyczajowo zobowiązana do takich wypłat na podstawie usług świadczonych przez pracowników w przeszłości, a zobowiązanie to może zostać rzetelnie oszacowane.

Nota 15. Rezerwy

Rezerwy na roszczenia prawne tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania.

Nota 16. Kapitał własny

Kapitał podstawowy wyceniany jest w wartości nominalnej, czyli wykazuje się go w wysokości określonej w Statucie Spółki i wpisanej w rejestrze sądowym.

W związku z emisją albo nabyciem własnych instrumentów kapitałowych Spółka zazwyczaj ponosi różnego rodzaju koszty (np. opłaty rejestracyjne, wynagrodzenia doradców prawnych, księgowych, koszty opracowania prospektu i jego druku, opłaty skarbowe). Takie koszty transakcyjne (w wysokości pomniejszonej o korzyści w podatku dochodowym), związane z operacjami na kapitale własnym, zmniejszają kapitał z nadwyżki ceny emisyjnej nad ceną nominalną w kwocie równej kosztom krańcowym bezpośrednio odnoszącym się do tej operacji. Pozostałe koszty (a więc takie, których można było uniknąć) ujmuje się jako koszty okresu. Koszty transakcyjne ujmowane są w kapitale w momencie ich poniesienia (także w odniesieniu do transakcji emisji własnych instrumentów kapitałowych mających miejsce w kolejnych okresach).

Ewentualna dywidenda dla akcjonariuszy Spółki pomniejszała będzie bezpośrednio kapitał własny.

Nota 17. Ważne oszacowania i osądy księgowe

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF UE wymaga od Zarządu osądów, szacunków i założeń, wpływających na stosowanie przyjętych zasad rachunkowości oraz prezentowane wartości aktywów, pasywów, przychodów oraz kosztów. Szacunki oraz związane z nimi założenia opierają się na doświadczeniu historycznym oraz innych czynnikach, które są uznawane za racjonalne w danych okolicznościach, a ich wyniki dają podstawę osądu co do wartości bilansowej aktywów i zobowiązań, która nie wynika bezpośrednio z innych źródeł. Faktyczna wartość może różnić się od wartości szacowanej.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujęta w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Obszary, w których założenia te miały istotne znaczenie dla niniejszego sprawozdania finansowego obejmują w szczególności szacunek okresu ekonomicznej użyteczności oraz przesłanek utraty wartości licencji filmowych, odpisów z tytułu utraty wartości należności handlowych, a także szacunek odzyskiwalności aktywa z tytułu podatku odroczonego.

Odpisy z tytułu utraty wartości w odniesieniu do należności handlowych oraz środków pieniężnych

Kalkulacja i wycena oczekiwanych strat kredytowych w odniesieniu do należności handlowych jest obszarem wymagającym znaczącego osądu w zakresie doboru odpowiedniej metodologii, modeli i danych wejściowych. Szczegółowy opis metodologii wyceny oczekiwanych strat kredytowych przedstawia nota 11.8 Zarządzanie ryzykiem finansowym. Spółka w swoim modelu wykorzystuje głównie informacje historyczne.

Spółka przyjęła również, iż w odniesieniu do środków pieniężnych ryzyko kredytowe jest nieznaczące, dlatego nie tworzy odpisu na tę pozycję aktywów.

Aktywa programowe

W związku z rozpoczęciem działalności telewizyjnej w marcu 2014 r., Spółka dokonuje istotnych inwestycji w licencje filmowe prezentowane jako aktywa programowe. Zakres użytkowania takich licencji zależy od warunków umownych. Większość licencji udzielana jest na określony czas i jednocześnie zezwala na określoną liczbę emisji.

Charakterystyczne dla branży telewizyjnej jest to, że atrakcyjność posiadanych aktywów programowych może spadać z upływem czasu i/lub liczby zrealizowanych emisji. W efekcie, w przyszłości nie można wykluczyć konieczności aktualizacji ich wartości poprzez utworzenie odpisów z tytułu trwałej utraty wartości.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem finansowym Spółka przeprowadziła szczegółową analizę posiadanych licencji, liczby wykonanych emisji oraz ograniczeń z nimi związanych, wynikających z umów z licencjodawcami. W wyniku analizy stwierdzono, iż dla licencji o wartości netto 189 tys. zł na dzień przeprowadzania analizy dostępna liczba emisji została w całości wykorzystana do dnia przeprowadzenia analizy. W niniejszym rocznym sprawozdaniu finansowym przedmiotowe licencje filmowe zostały spisane jako koszty operacyjne.

Na dzień 31 grudnia 2020 r. Zarząd nie zidentyfikował żadnych dodatkowych przesłanek utraty wartości aktywów programowych, dla których dozwolona liczba emisji nie została jeszcze w pełni wykorzystana.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Spółka posiada nierozliczone straty podatkowe z lat ubiegłych w łącznej kwocie 5 176 tys. zł, jednakże aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego związane z tymi stratami nie zostały rozpoznane w całości. Wynika to z trudności w ustaleniu wiarygodnego momentu w czasie, gdy straty te zostaną faktycznie zrealizowane.

Niemniej jednak należy mieć na uwadze, że w przypadku poprawy rentowności Spółka będzie miała możliwość, aby za pomocą niewykorzystanych strat podatkowych z przeszłości znacząco obniżyć wysokość opodatkowania podatkiem bieżącym.

POZOSTAŁE NOTY OBJAŚNIAJĄCE

Nota 18. Przychody z umów z klientami

Przychody ze sprzedaży	Charakterystyka przychodów	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Reklama pieniężna	<i>Przychody z usług przekazywanych klientowi w określonym momencie</i>		
- przychody krajowe		31 222	29 143
- przychody zagraniczne		6	4
Reklama barterowa	<i>Przychody z usług przekazywanych klientowi w określonym momencie</i>		
- przychody krajowe		463	883
Sprzedaż treści	<i>Przychody z usług przekazywanych klientowi w określonym momencie</i>		
- przychody krajowe		90	-
Inne usługi	<i>Przychody z usług przekazywanych klientowi w określonym momencie</i>		
- przychody krajowe		-	1
Razem		31 781	30 031

Około 30,7 mln zł przychodów Spółki pochodzi z transakcji zawartych z głównym brokerem reklamowym. Jest to charakterystyczne dla segmentu działalności, w którym działa Spółka. Zdaniem Zarządu, ryzyko kredytowe wynikające z takiej koncentracji należności nie jest znaczące z uwagi na stabilną sytuację finansową brokera reklamowego, który należy do grupy kapitałowej notowanej na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Ponadto Spółka w czasie swojej dotychczasowej wieloletniej współpracy z brokerem nie zanotowała problemów związanych z płatnościami. Współpraca z brokerem obejmuje również bieżący kontakt dotyczący monitorowania stanu rozrachunków.

Nota 19. Koszty operacyjne

Koszty rodzajowe	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych	(1 421)	(1 433)
Koszty świadczeń pracowniczych, w tym:	(1 293)	(1 574)
- koszty wynagrodzeń	(1 176)	(1 400)
- koszty ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń	(113)	(154)
- koszty przyszłych świadczeń (rezerw) z tytułu odpraw emerytalnych, nagród jubileuszowych i tym podobnych świadczeń pracowniczych	(4)	(20)
Zużycie materiałów i energii	(15)	(18)
Usługi emisji	(7 732)	(7 616)
Koszty contentu	(13 407)	(12 790)
- w tym rozliczenie w czasie długoterminowych aktywów programowych	(8 100)	(8 553)
- w tym rozliczenie w czasie krótkoterminowych aktywów programowych	(2 532)	(1 883)
- pozostałe koszty contentu	(2 775)	(2 354)
Pozostałe usługi	(2 597)	(2 700)
Podatki i opłaty	(3 360)	(3 222)
Pozostałe koszty	(43)	(53)
Koszty bezpośrednie sprzedaży contentu	(88)	-
Razem	(29 956)	(29 406)

W 2020 r. Spółka zmieniła sposób prezentacji poszczególnych kategorii kosztów operacyjnych w następujący sposób: amortyzacja długo- i krótkoterminowych aktywów programowych została zaprezentowana łącznie z pozostałymi kosztami contentu.

W celu zachowania spójności przekształcono również dane za 2019 r. Zdaniem Spółki zastosowane zmiany pozwolą w lepszym stopniu zaprezentować charakter działalności Spółki.

Nota 20. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Spisanie zobowiązań	46	-
Rozwiązanie odpisu aktualizującego należności	-	16
Inne	6	19
Razem	52	35

Pozostałe koszty operacyjne	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Spisanie należności	(1)	(1)
Utworzenie odpisu aktualizującego wartość należności	(2)	-
Kary umowne	(33)	(29)
Darowizny przekazane	(11)	-
Odsetki z tytułu dostaw i usług	(32)	(6)
Różnice kursowe	(96)	(149)
Inne	(2)	-
Razem	(177)	(185)

Nota 21. Koszty finansowe

Koszty finansowe	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Koszty z tytułu odsetek, w tym:	(104)	(172)
- z tytułu kredytów i pożyczek	(104)	(172)
Prowizje bankowe	(16)	-
Dyskonto koncesji	(214)	(275)
Pozostałe koszty finansowe	(40)	-
Razem	(374)	(447)

Nota 22. Podatek dochodowy

W bieżącym roku obrotowym Spółka wykazała stratę podatkową oraz nie rozpoznała podatku odroczonego z tytułu powstania / odwrócenia różnic przejściowych.

	<i>12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Bieżący podatek dochodowy	-	-
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	-	-
Korekty dotyczące lat ubiegłych	-	-
Podatek odroczony	-	-
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych	-	-
Wpływ zmiany stawki podatkowej w Polsce	-	-
Podatek dochodowy	-	-

Różnice między kwotą podatku wykazaną w wyniku finansowym a kwotą obliczoną według stawki od zysku przed opodatkowaniem	<i>12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Wynik przed opodatkowaniem	1 326	28
Podatek dochodowy obliczony wg obowiązującej w poszczególnych okresach stawki (19% w Polsce)	(252)	(5)
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(10)	(62)
Dochody podatkowe nie stanowiące przychodów księgowych	-	(8)
Wykorzystanie uprzednio nierozpoznanych strat podatkowych	262	66
Wpływ nierozpoznanego aktywa z tytułu podatku odroczonego na innych ujemnych różnicach przejściowych	-	9
Obciążenie wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	-	-

Nota 23. Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	<i>Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:		
- przypadające do realizacji po upływie 12 miesięcy	286	658
- przypadające do realizacji w ciągu 12 miesięcy	500	360
	785	1 018
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego:		
- przypadające do uregulowania po upływie 12 miesięcy	(467)	(721)
- przypadające do uregulowania w ciągu 12 miesięcy	(318)	(297)
	(785)	(1 018)
Aktywo/ zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	-	-

Zmiany stanu brutto odroczonego podatku dochodowego	<i>12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Stan na 1 stycznia	-	-
Różnice kursowe		
Obciążenie wyniku finansowego	-	-
Obciążenie/ (uznanie) podatkowe dotyczące transakcji ujętych w pozostałych całkowitych dochodach	-	-
Obciążenie/ (uznanie) podatkowe dotyczące transakcji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym	-	-
Stan na 31 grudnia	-	-

<i>(w tys. zł)</i>	Amortyzacja podatkowa wartości niematerialnych	Odsetki naliczone	Rezerwy	Odpisy aktualizujące należności	Niewypłacone wynagrodzenia	Zobowiązania handlowe	Zobowiązania koncesyjne	Pozostałe	Straty podatkowe	Kompensata z rezerwami	Razem
Aktywa z tytułu podatku odroczonego											
Stan na 1 stycznia 2019 r.	40	1	9	46	2	119	1 217	-	2 435	(2 604)	1 265
Obciążenie/ (uznanie) wyniku finansowego	37	-	3	(40)	(2)	14	(268)	-	(1 206)	1 215	(247)
Stan na 1 stycznia 2020 r.	77	1	12	6	-	133	949	-	1 229	(1 389)	1 018
Obciążenie/ (uznanie) wyniku finansowego	18	-	1	2	-	(3)	(291)	32	(246)	254	233
Stan na 31 grudnia 2020 r.	95	1	13	8	-	130	658	32	983	(1 135)	785

<i>(w tys. zł)</i>	Amortyzacja księgową wartości niematerialnych	Różnice kursowe	Razem
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego			
Stan na 1 stycznia 2019 r.	1 231	34	1 265
Obciążenie/ (uznanie) wyniku finansowego	(255)	8	(247)
Stan na 31 grudnia 2019 r.	976	42	1 018
Stan na 1 stycznia 2020 r.	976	42	1 018
Obciążenie/ (uznanie) wyniku finansowego	(255)	22	(233)
Stan na 31 grudnia 2020 r.	721	64	785

	Ostatni rok do rozliczenia strat podatkowych	Stan na 31 grudnia 2020 r. <i>(w tys. zł)</i>	Stan na 31 grudnia 2019 r. <i>(w tys. zł)</i>
Straty podatkowe do rozliczenia			
Strata podatkowa 2018 do rozliczenia	2023	3 370	3 385
Strata podatkowa 2017 do rozliczenia	2022	1 806	1 806
Strata podatkowa 2015 do rozliczenia	2020	-	1 290
		5 176	6 481

Spółka tworzy aktywa z tytułu podatku odroczonego do wysokości rezerw. Zarząd zdecydował, że na dzień 31 grudnia 2020 r. prawdopodobieństwo wykorzystania strat w najbliższym czasie jest obarczone pewnym ryzykiem i z tego względu nie rozpoznano aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości 983 tys. zł. Spółka nie rozpoznała aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego związanego z nierozliczonymi stratami podatkowymi z uwagi na ocenę Zarządu odnośnie prawdopodobieństwa ich zrealizowania w dającej się przewidzieć przyszłości.

Zgodnie z art. 7 Ustawy z dnia 15 lutego 1992 r. o podatku dochodowym od osób prawnych, straty podatkowe poniesione w danym roku obrotowym mogą być wykorzystane w ciągu następnych pięciu lat podatkowych. Jednakże, strata podatkowa wykorzystana w danym roku podatkowym nie może przekraczać 50% straty podatkowej za dany rok podatkowy, w którym powstała strata.

Nota 24. Aktywa programowe

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Nabyte licencje filmowe	10 989	9 641
Zaliczki	1 593	1 559
Razem	12 582	11 200
w tym:		
<i>długoterminowe aktywa programowe</i>	<i>11 445</i>	<i>10 025</i>
<i>krótkoterminowe aktywa programowe</i>	<i>1 137</i>	<i>1 175</i>
Zmiana stanu aktywów programowych	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Wartość księgowa netto na dzień 1 stycznia	11 200	11 837
Zwiększenia:		
- nabycie licencji filmowych (w tym zaliczki)*	12 102	9 799
Amortyzacja licencji filmowych	(10 632)	(10 436)
Sprzedaż	(88)	-
Wartość księgowa netto na dzień 31 grudnia	12 582	11 200

*Wartość reprezentuje zwiększenia aktywów programowych z tytułu zakupu; w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych zaprezentowano natomiast wartość płatności, wykonanych w danym roku.

Nota 25. Wartości niematerialne

Rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2020 r.	Koncesje (w tys. zł)	Marka (w tys. zł)	Razem (w tys. zł)
Stan na 1 stycznia			
Wartość brutto	12 955	166	13 121
Umorzenie	(7 817)	(88)	(7 905)
Wartość księgowa netto	5 138	78	5 216
Wartość księgowa netto na początek roku	5 138	78	5 216
Amortyzacja	(1 340)	(12)	(1 352)
Wartość księgowa netto na koniec roku	3 798	66	3 864
Stan na 31 grudnia			
Wartość brutto	12 955	166	13 113
Umorzenie	(9 157)	(100)	(9 249)
Wartość księgowa netto	3 798	66	3 864
Rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2019 r.			
Stan na 1 stycznia			
Wartość brutto	12 955	156	13 111
Umorzenie	(6 477)	(65)	(6 542)
Wartość księgowa netto	6 478	91	6 569
Wartość księgowa netto na początek roku	6 478	91	6 569
Zwiększenia	-	10	10
Amortyzacja	(1 340)	(23)	(1 363)
Wartość księgowa netto na koniec roku	5 138	78	5 216
Stan na 31 grudnia			
Wartość brutto	12 955	166	13 121
Umorzenie	(7 817)	(88)	(7 905)
Wartość księgowa netto	5 138	78	5 216

Nota 26. Rzeczowe aktywa trwałe

	Urządzenia techniczne i maszyny (w tys. zł)	Inne środki trwałe (w tys. zł)	Razem (w tys. zł)
Rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2020 r.			
Stan na 1 stycznia			
Wartość brutto	866	35	901
Umorzenie	(564)	(34)	(598)
Wartość księgowa netto	302	1	303
Wartość księgowa netto na początek roku	302	1	303
Amortyzacja	(69)	-	(69)
Wartość księgowa netto na koniec roku	233	1	234
Stan na 31 grudnia			
Wartość brutto	843	16	859
Umorzenie	(608)	(16)	(624)
Wartość księgowa netto	235	-	235
Rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2019 r.			
Stan na 1 stycznia			
Wartość brutto	865	35	900
Umorzenie	(494)	(34)	(528)
Wartość księgowa netto	371	1	372
Wartość księgowa netto na początek roku	371	1	372
Zwiększenia	1	-	1
Amortyzacja	(70)	-	(70)
Wartość księgowa netto na koniec roku	302	1	303
Stan na 31 grudnia			
Wartość brutto	866	35	901
Umorzenie	(564)	(34)	(598)
Wartość księgowa netto	302	1	303

Nota 27. Należności handlowe oraz pozostałe należności

	<i>Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Należności krótkoterminowe		
Należności od jednostek powiązanych	63	17
- należności handlowe	38	11
- rezerwy na przychody	25	6
	3 891	4 085
Należności od pozostałych jednostek		
- należności handlowe	159	72
- rezerwy na przychody	3 211	3 096
- przedpłaty rozliczane w czasie	16	20
- należności budżetowe inne niż z tytułu podatku dochodowego	505	897
Razem należności krótkoterminowe brutto	3 954	4 102
Odpis aktualizujący należności	(42)	(40)
Razem należności handlowe oraz pozostałe	3 912	4 062

Nota 28. Środki pieniężne

	<i>Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Środki pieniężne w banku i kasie	245	20
Razem	245	20

Nota 29. Kapitał zakładowy

Kapitał podstawowy Spółki na dzień 31 grudnia 2020 r. oraz 31 grudnia 2019 r. nie zmienił się i wynosił (dane w złotych):

Kapitał zakładowy wg stanu na 31 grudnia 2020 r.								
Seria	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość nominalna jednej akcji (w zł)	Wartość serii/emisji wg wartości nominalnej (w zł)	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji
A1	na okaziciela	nie są uprzywilejowane	nie dotyczy	1 271 000	1,00	1 271 000,00	opłacony w całości	01-07-2010
A2	na okaziciela	nie są uprzywilejowane	nie dotyczy	485 000	1,00	485 000,00	opłacony w całości	01-07-2010
B	na okaziciela	nie są uprzywilejowane	nie dotyczy	193 045	1,00	193 045,00	opłacony w całości	29-07-2010
C	na okaziciela	nie są uprzywilejowane	nie dotyczy	326 201	1,00	326 201,00	opłacony w całości	30-11-2011
D	na okaziciela	nie są uprzywilejowane	nie dotyczy	4 254 710	1,00	4 254 710,00	opłacony w całości	16-07-2014
E	na okaziciela	nie są uprzywilejowane	nie dotyczy	4 641 304	1,00	4 641 304,00	opłacony w całości	09-02-2016
Razem				11 171 260		11 171 260,00		

Ogólna liczba głosów na walnym zgromadzeniu Stopklatka S.A. wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji Spółki wynosi 11 171 260.

Na dzień 31 grudnia 2020 r. Spółka była kontrolowana przez Kino Polska TV S.A.

Kino Polska TV S.A. sporządza skonsolidowane sprawozdania finansowe dostępne publicznie, w których Spółka na dzień 31 grudnia 2020 r. jest konsolidowana metodą pełną. Skonsolidowane sprawozdania finansowe Grupy Kapitałowej Kino Polska TV S.A. są dostępne na stronie <https://relacjeinwestorskie.kinopolska.pl/raporty-okresowe/>.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego, Kino Polska TV S.A. posiada 100% udziałów w Stopklatka S.A. W związku z powyższym, struktura akcjonariatu Spółki, przedstawia się następująco:

Posiadacz akcji - nazwa (firma) jednostki	Rodzaj akcji	Liczba akcji	Wartość nominalna akcji w zł	Udział w kapitale podstawowym w %	Liczba głosów na WZ	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ
Kino Polska TV S.A.	zwykle na okaziciela	11 171 260	11 171 260,00	100,00%	11 171 260	100,00%
Razem		11 171 260	11 171 260,00	100,00%	11 171 260	100,00%

Struktura akcjonariatu na dzień 31 grudnia 2020 r. przedstawiała się następująco:

Posiadacz akcji - nazwa (firma) jednostki	Rodzaj akcji	Liczba akcji	Wartość nominalna akcji w zł	Udział w kapitale podstawowym w %	Liczba głosów na WZ	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ
Kino Polska TV S.A.	zwykle na okaziciela	11 152 562	11 152 562,00	99,83%	11 152 562	99,83%
Pozostali akcjonariusze	zwykle na okaziciela	18 698	18 698,00	0,17%	18 698	0,17%
Razem		11 171 260	11 171 260,00	100,00%	11 171 260	100,00%

21 września 2020 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Stopklatka S.A. postanowiło przeznaczyć zysk za rok obrotowy 2019 w wysokości 28 692,07 zł w całości na pokrycie straty z lat ubiegłych.

Nota 30. Zobowiązanie z tytułu koncesji

W dniu 30 października 2013 r. Spółka uzyskała koncesję na nadawanie kanału Stopklatka TV za łączną opłatę w wysokości 12 955 tys. zł płatną w ratach rocznych do dnia 29 grudnia 2022 r. Wartość zobowiązania z tego tytułu podlega corocznej redukcji zgodnie z planem płatności kolejnych rat ustalonym z regulatorem.

	<i>Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Przyszłe płatności		
29 grudnia 2020 r.	-	1 748
29 grudnia 2021 r.	1 812	1 812
29 grudnia 2022 r.	1 877	1 877
Płatności razem	3 689	5 437
Dyskonto	(222)	(437)
Obecna wartość przyszłych płatności - wartość bilansowa zobowiązania z tytułu koncesji	3 467	5 000
<i>Część krótkoterminowa</i>	<i>1 664</i>	<i>1 533</i>
<i>Część długoterminowa</i>	<i>1 803</i>	<i>3 467</i>

Nota 31. Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania

	<i>Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Zobowiązania długoterminowe		
Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	542	-
- zobowiązania z tytułu zakupu aktywów programowych	542	-
Razem zobowiązania długoterminowe	542	-
Zobowiązania krótkoterminowe		
Zobowiązania krótkoterminowe wobec jednostek powiązanych	4 482	3 468
- zobowiązania handlowe	988	469
- zobowiązania z tytułu zakupu aktywów programowych	3 494	2 999
Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	3 454	3 308
- zobowiązania handlowe	2 929	2 259
- zobowiązania z tytułu zakupu aktywów programowych	448	966
- zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	8	8
- zobowiązania budżetowe z innych tytułów niż bieżący podatek dochodowy	69	75
Razem zobowiązania krótkoterminowe	7 936	6 776

Nota 32. Kredyty i pożyczki otrzymane

Na dzień 31 grudnia 2020 r. Spółka posiadała następujące kredyty, pożyczki oraz otwarte linie kredytowe:

Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)						
Podmiot finansujący	Waluta	Wielkość limitu kredytowego/ pożyczki	Wielkość kredytu/ pożyczki na dzień bilansowy	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia
Kino Polska TV S.A.	PLN	2 000	1 121	WIBOR 3M + marża	30.06.2021	brak
Kino Polska TV S.A.	PLN	1 800	1 703	WIBOR 1M + marża	3 lata od dnia wypłaty danej transzy	brak
Santander S.A.	PLN	4 000	38	WIBOR 1M + marża banku	30.06.2022	przelew wierzycelności, poręczenie wekslowe udzielone przez Kino Polska TV S.A.
Razem kredyty i pożyczki			2 862			

W 2020 r. Spółka naliczyła odsetki w kwocie 104 tys. zł oraz spłaciła pożyczki i kredyty w łącznej kwocie 1 562 tys. zł (w tym 1 485 tys. zł kapitału i 77 tys. zł odsetek).

Na dzień 31 grudnia 2019 r. Spółka posiadała następujące kredyty, pożyczki oraz otwarte linie kredytowe:

Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)						
Podmiot finansujący	Waluta	Wielkość limitu kredytowego/ pożyczki	Wielkość kredytu/ pożyczki na dzień bilansowy	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia
Kino Polska TV S.A.	PLN	2 000	1 093	WIBOR 3M + marża	30.06.2020	brak
Kino Polska TV S.A.	PLN	1 800	1 705	WIBOR 1M + marża	2 lata od dnia wypłaty danej transzy	brak
Santander S.A.	PLN	4 000	1 522	WIBOR 1M + marża banku	30.06.2020	przelew wierzycelności, poręczenie wekslowe udzielone przez Kino Polska TV S.A.
Razem kredyty i pożyczki			4 320			

Nota 33. Rezerwy

	Rezerwa na niewykorzystane urlopy (w tys. zł)	Rezerwa na odprawy emerytalne (w tys. zł)	Razem (w tys. zł)
Stan na 1 stycznia 2020 r.	45	20	65
Utworzone w ciągu roku obrotowego	20	-	20
Rozwiązane	-	(16)	(16)
Stan na 31 grudnia 2020 r.	65	4	69
	Rezerwa na niewykorzystane urlopy (w tys. zł)	Rezerwa na odprawy emerytalne (w tys. zł)	Razem (w tys. zł)
Stan na 1 stycznia 2019 r.	45	-	45
Utworzone w ciągu roku obrotowego	-	20	20
Stan na 31 grudnia 2019 r.	45	20	65

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Struktura czasowa rezerw		
część długoterminowa	4	20
część krótkoterminowa	65	45
Razem rezerwy	690	65

Nota 34. Leasing oraz przyszłe zobowiązania umowne

Poza umową najmu powierzchni biurowej (w Warszawie przy ul. Puławskiej 435A) w 2020 r. Spółka nie korzystała ani nie zawierała innych umów o charakterze leasingu, najmu lub dzierżawy.

Spółka nie posiada wiedzy odnośnie aktualnej wartości rynkowej wynajmowanej powierzchni biurowej.

Przyszłe zobowiązania z tytułu umów najmu powierzchni biurowej

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
W okresie 1 roku	7	7
Razem	7	7

Przyszłe zobowiązania z tytułu umów na świadczenie usług nadawczych i innych usług

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
W okresie 1 roku	7 731	7 533
W okresie od 1 do 5 lat	12 047	18 266
Razem	19 778	25 799

Przyszłe zobowiązania z tytułu umów zakupu licencji filmowych

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
W okresie 1 roku	6 246	6 020
W okresie od 1 do 5 lat	1 820	1 592
Razem	8 066	7 612
<i>w tym do jednostek powiązanych</i>	<i>2 452</i>	<i>2 428</i>

Nota 35. Informacje o transakcjach z jednostkami powiązаныmi

Jednostka	Charakter powiązania
Kino Polska TV S.A.*	Jednostka kontrolująca Spółkę od 14 czerwca 2018 r.
SPI International B.V.	Jednostka powiązana w grupie kapitałowej, do której należy jednostka kontrolująca Spółkę
Filmbox International Ltd	Jednostka zależna od jednostki kontrolującej Spółkę

* od 27 stycznia 2021 r. Kino Polska TV S.A. posiada 100% udziałów w Spółce

Zaprezentowane przychody z jednostkami powiązаныmi związane są ze świadczeniem wzajemnych usług reklamowych. Zakupy dotyczą wzajemnych świadczeń reklamowych, usług produkcyjnych i postprodukcyjnych związanych z działalnością telewizyjną, wynajmu lokalu, a także innych usług administracyjnych oraz nabywanych licencji filmowych.

	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)			12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)		
Przychody ze sprzedaży jednostkom powiązanym	przychody ze sprzedaży razem			przychody ze sprzedaży razem		
<i>KINO POLSKA TV S.A.</i>	89			27		
Razem	89			27		

	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)			12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)		
Zakup pochodzący od jednostek powiązanych	zakupu usług	zakup aktywów	koszty odsetkowe	zakupu usług	zakup aktywów	koszty odsetkowe
<i>KINO POLSKA TV S.A.</i>	2 922	10 076	69	1 926	6 753	93
<i>Filmbox International Ltd</i>	21	-	-	71	-	-
<i>SPI Int'l BV (NL)</i>	1 085	93	-	1 196	303	-
Razem	4 028	10 169	69	3 193	7 056	93

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Należności od podmiotów powiązanych	Rozrachunki	Rozrachunki
<i>KINO POLSKA TV S.A.</i>	63	17
Razem należności	63	17

	Stan na 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)		Stan na 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)	
Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych	Rozrachunki	Pożyczki	Rozrachunki	Pożyczki
<i>KINO POLSKA TV S.A.</i>	4 573	2 823	3 174	2 798
<i>Filmbox International Ltd</i>	1	-	2	-
<i>SPI Int'l BV (NL)</i>	450	-	292	-
Razem	5 024	2 823	3 468	2 798

W ocenie Zarządu transakcje z jednostkami powiązanymi odbywały się na warunkach równoważnych z tymi obowiązującymi w transakcjach przeprowadzanych na warunkach rynkowych.

Nota 36. Wynagrodzenie wyższej kadry kierowniczej

	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia i narzuty)	376	369
Razem	376	369

Członkowie Rady Nadzorczej Spółki nie otrzymywali w bieżącym i poprzednim roku wynagrodzenia z tytułu pełnionych obowiązków.

Nota 37. Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

	<i>12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2020 r. (w tys. zł)</i>	<i>12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r. (w tys. zł)</i>
Obowiązkowe badanie lub przegląd sprawozdania finansowego	40	40
Razem	40	40

Nota 38. Zatrudnienie

	<i>Stan na 31 grudnia 2020 r.</i>	<i>Stan na 31 grudnia 2019 r.</i>
Zarząd	3	3
Kierownictwo i administracja	-	2
Pracownicy ds. produkcji i programingu	3	4
Marketing i sprzedaż	2	2
Razem	8	11

Nota 39. Zdarzenia po dniu bilansowym

27 stycznia 2021 r. Kino Polska TV S.A., w ramach przymusowego wykupu, nabyła 18 698 akcji Spółki za łączną kwotę 115 553,64 zł. W związku z powyższym, na dzień publikacji Raportu, Kino Polska posiada 11 171 260 akcji Spółki, stanowiących 100% jej kapitału zakładowego.

Wpływ pandemii COVID-19 na sytuację Spółki został omówiony w nocie 3.